



FICHE DE POSTE – RESPONSABLE COMMERCIAL FRANCE H/F

Élue « *Initiative Remarquable* » et labellisée « *Bio Entreprise Durable* », Biofuture est une jeune entreprise qui milite pour le retour à une alimentation saine et durable.

Notre mission => repenser les produits du quotidien pour en proposer des versions véritablement plus saines, alliant santé, plaisir et naturalité.

Des produits bio, sains et gourmands, produits en France et conditionnés dans des emballages les plus vertueux possibles.

Plusieurs fois primée, notre gamme composée d'huiles, de sauces et d'assaisonnements est commercialisée sous la marque Quintesens, dans plus de 1200 magasins Bio en France et en Belgique en croissance de +36% en 2019.

A l'heure des bonnes résolutions, si vous avez envie de rejoindre une équipe engagée et donner du sens à votre quotidien en contribuant à démocratiser le manger-mieux, rejoignez l'aventure !

Vos missions principales :

Directement rattaché au Directeur Général, vous serez responsable du suivi et du développement commercial de la marque Quintesens auprès des principaux distributeurs (enseignes bio, e-commerce...) dans la France entière.

Vous aurez en charge de :

- Participer à l'élaboration de la stratégie commerciale France et en assurer la bonne mise en œuvre.
- Suivre le portefeuille clients actuels et gérer la relation client tout au long de l'année.
- Construire les plans d'affaires enseignes annuels, notamment publi-promotionnels en relation avec l'équipe communication / marketing.
- Accompagner, former et motiver notre réseau commercial externalisé (distributeur, agents, prestataires...)
- Identifier de nouveaux leviers de croissance, proposer une stratégie de déploiement et mettre en œuvre le plan d'actions défini.
- Assurer un reporting mensuel quantitatif & qualitatif.
- Participer aux salons professionnels.
- Assurer une veille concurrentielle constante.

Afin d'établir une relation client privilégiant la qualité et la proximité, vous serez amené à réaliser des tournées terrain (opérationnelles) dans toute la France. Le poste est basé à Venelles (13770) à proximité d'Aix-en-Provence & inclut des déplacements fréquents.

Pour mener avec rigueur et enthousiasme vos missions, il est essentiel que vous partagiez les valeurs et les enjeux qui nous lient (exigence alimentaire, sensibilité environnementale, volonté sincère d'être utile...). De formation Bac+3/4/5 spécialisé en commerce, les techniques de vente et de négociation n'ont pas de secret pour vous.

Vous possédez 5 ans minimum d'expérience consolidée sur des fonctions similaires, idéalement dans le domaine de la Bio ou des PGC. Vous êtes structuré, autonome et force de proposition. Vous possédez d'indéniables aptitudes relationnelles, d'écoute et savez travailler en équipe.

Si vous pensez être la personne que nous recherchons, envoyez votre **CV** accompagné d'un **pitch de présentation** à recrutement@biofuture.fr

Date d'entrée souhaitée : Avril 2020